

Manager en ingénierie d'affaires

Manager de la Performance Marketing et Commerciale

CERTIFICATION

HABILITATION

Objectifs de formation

La transformation digitale bouleverse les business models des entreprises, leurs stratégies et leurs métiers, notamment celui de la vente d'affaires. A l'issue de la formation, le titulaire du diplôme « Manager en Ingénierie d'Affaires » est capable de co-construire des solutions sur mesure en vue de créer de la valeur chez le client.

Programme

BLOC 1. Management de l'information et des réseaux stratégiques

- Assurer une veille stratégique de son écosystème
- Générer des leads grâce aux réseaux professionnels.

BLOC 2. Élaboration d'une stratégie de développement d'affaires complexes

- Développer une vision stratégique « business »
- Détecter des opportunités d'affaires Développer des compétences entrepreneuriales
- Optimiser l'approche Grand Compte

BLOC 3. Qualification, conception et négociation d'affaires à forte valeur ajoutée

- Accompagner les clients dans leur développement
- Élaborer des offres sur mesure
- Négocier pour protéger les marges

BLOC 4. Pilotage de projets d'affaires

- Piloter un projet d'affaires méthode agile
- Manager l'équipe projet

Infos pratiques

🕒 Durée

2 Année(s) dont 930 Heure(s) en centre

📅 Rythme en entreprise

3 semaines/mois

💰 Tarif(s)

Alternance : coût de la formation pris en charge par l'OPCO de l'entreprise

Contacts

CINOT Cilia (Bruz)

cilia.cinot@fac-metiers.fr
02.99.05.46.04

📌 Les plus

- Accompagnement à la recherche d'entreprise et mise en relation.
- Journées d'intégration
- Conférences (IA et RSE)
- Préparation et participation au DCF Challenge (Concours organisé par les Dirigeants Commerciaux de France).
- En formation : enseignements dispensés par des consultants bénéficiant de parcours professionnels dans la direction d'entreprise, la négociation, le management d'équipes et la direction de centres de profits et des enseignants issus du monde universitaire
- En entreprise : prise en main progressive des missions confiées en accord avec les objectifs de la formation.
- Mises en situation, cours magistraux, ateliers, challenges, pédagogies inversées, e-Learning et conférences.
- Après votre formation, stage possible de quatre à six mois en Europe dans le cadre du programme ERASMUS +

Les conditions d'admission

Prérequis

Etre titulaire d'un diplôme de niveau 5 (Bac + 3).

Modalités de recrutement

Dossier de candidature, entretien de motivation, signature d'un contrat d'alternance avec une entreprise.

→ Niveau d'entrée : Niveau 6 (BAC+3) ↔ Niveau de sortie : Niveau 7 (BAC+ 5)

Sessions

Bruz

- De septembre à juillet sur 2 ans

Nos partenaires



Le parcours de formation

Type de parcours

Présentiel

Modalités d'évaluation

Epreuves formatives et certificatives permettant de valider les blocs de compétences. Evaluations complémentaires tenant compte de la pratique professionnelle : * Evaluation des périodes d'application en entreprise * Mémoire professionnel en lien avec les missions de l'alternant en entreprise * Soutenance orale devant un Jury de professionnels Le diplôme peut être obtenu : * Dans son intégralité * Par blocs séparés (validité : 5 ans) Organisme délivrant la certification : Sup de V

Modalités pédagogiques

Pédagogie de l'alternance. Apports théoriques et méthodologiques, nombreux exercices d'application s'appuyant sur des situations réelles, pédagogie active et participative.

Certification

Modalités d'entrée

Etude du dossier, entretien individuel de motivation et validation du projet professionnel. Inscription en ligne sur le site Internet. Les inscriptions à la Faculté des Métiers sont ouvertes de janvier à décembre sous réserve de place disponible.

Pour plus d'informations venez nous rencontrer lors de nos [journées portes ouvertes](#).

Perspectives métiers

Ingénieur d'affaires/Ingénieur commercial/Commercial, responsable commercial, sales manager/Business developer/Key account manager, responsable grands comptes/Chargé d'affaires/Ingénieur technico-commercial/Consultant recrutement (en cabinet)/Postes de management commercial en BtoB.

FACULTÉ
DES MÉTIERS
FOUGÈRES | RENNES | ST-MALO

En savoir plus Certification professionnelle - diplôme

Intitulé : Manager en ingénierie d'affaires -

ECOLE SUPERIEURE DE VENTE ET DE
MANAGEMENT - CCI PARIS ILE-DE-FRANCE
EDUCATION

Code RNCP : 35164 - JO du 16-12-2020

Date et mise à jour des informations : 25/06/2024

Extrait de la description de la formation. Consultez l'intégralité des informations relatives à cette formation sur notre site internet www.fac-metiers.fr